

## Planning Salesprint minor 35

Maandag 17 april Salescoach: JW	Dinsdag 18 april Salescoach: Michael	Woensdag 19 april Salescoach; JW	Donderdag 20 april Salescoach; JW	Vrijdag 21 april Salescoach: allen in de middag
Studio HvA 10:00 – 12:00	10:00- 12:00 Studio HvA	10:00 -12:00 Studio HvA	10:00 – 12:00 Studie HvA	10:00 -12:30 Studie HvA
Workshop sales strategie  Wat: Eigen salesstrategie ontwikkelen, Vastlegging salesstrategie  Door: JW  Daarna, uitwerken eigen sales funnel	Prijsstrategie (JW)  Wat: Hoe ontwikkel een prijsstrategie voor je onderneming?  - Externe prijsstrategie - Interne prijsstrategie  Door: Michael	Effectief Social media gebruiken  Wat: Tips t.b.v. inzet en gebruik social media  Door: Mounir Azegra (275/K volgers) Eigenaar van: I WannaBurnFat.com  Hoe gebruik je Instagram en Facebook als onderdeel van je salescampagne en branding. Met name organische groei van je socialmedia kanalen.	LinkedIn t.b.v. acquisitie  Wat: Tips om via LinkedIn slim contact te leggen met interessante CP's  Door: Luc van Poll LinkedIn- ondernemer & The Salesboosters  (Hoe gebruik je LinkedIn om B2B bij een bedrijf binnen te komen?)	Stand-up Salesdeck: presenteer je sales strategie  Ingevulde salesdeck waar je feedback op krijgt!
Uitwerken sales strategie	Uitwerken prijsstrategie	1 op 1 met Mounir voor vragen	1 op 1 met Luc voor vragen	PRESENTEREN SALESDECK
Lunch Break	Lunch Break	Lunch Break	Lunch Break	Lunch Break
13:00 – 14:30 Opzetten van je Campagne  Wat: Hoe maak je een vertaling van je sales strategie naar een geplande campagne. Wat is je budget?  Door: JW	<b>Parallel: 13:00- 15:00</b> B2B Acquisitie hoe pak je dat aan? - Vaardigheden - Middelen - De stappen  Door: Michael  <b>Parallel: 13:00 – 15:00</b> TikTok workshop  Hoe gebruik ik TikTok in mijn onderneming? Door: Talent Institute	13:00- 15:00 SEO/SEA hoe, wat waarom  Op welke wijze kun je zichtbaarder worden in Google?  Door: Armand van Troop Design	13:00 – 15:00  Plenair Webshop en website management  Wat: Hoe ontwikkel je een effectieve website en webshop?  Door: Armand van Troop Design	13:00 – 16:00 Sales Consults  Boek in deze middag een half uur met Jan Willem.  Stuur een mail naar: <a href="mailto:j.w.schulte@hva.nl">j.w.schulte@hva.nl</a> of stuur een app
Uploaden salesfunnel in je drive en SALES DECK	Prijsstrategie uploaden in je drive en SALES DECK		Uitwerken SALES DECK	